

Idee

che costruiscono, **strumenti** che realizzano

Sviluppo

Conoscenza

Adattabilità

Semplificazione







Innovare,
evolvere,
competere e
vincere

Il successo nel settore
dentale si basa oggi sulle
idee e sulla capacità di
concretizzarle. Noi ci
occupiamo di fornirvi
tutti gli **elementi** e tutti gli
strumenti per riuscirci.

Il mondo è cambiato e impone al settore dentale nuove sfide creando **nuove opportunità di sviluppo**



Materiali di consumo: è diventato difficile orientarsi per fare acquisti oculati sia per quanto riguarda i prezzi che la qualità



Una volta implementata **la tecnologia deve essere subito utilizzata** e deve rendere al massimo. Come fare?



La tecnologia promette grandi opportunità, ma l'offerta è molto variegata ed è difficile avere una visione completa



per scoprire
un **nuovo futuro**

La professione odontoiatrica e quella
odontotecnica necessitano di un
approccio di gestione che richiede
competenze al di fuori dell'ambito
medico e della preparazione tecnica

Il cambiamento è auspicabile. **Come affrontarlo?**

Le nuove tecnologie hanno impresso un'accelerazione inaspettata al cambiamento. Nel frattempo la società italiana e quella europea si stanno trasformando sotto l'onda delle grandi turbolenze demografiche in atto. In questo contesto la professione, il lavoro di tutti i giorni, deve affrontare sfide nuove giocate su terreni inesplorati. Nell'incertezza però c'è opportunità e il nostro compito come partner delle strutture del settore dentale è quello di anticipare il cambiamento e mettere al sicuro il grande valore di professionalità che il settore esprime. In che modo? **Con le idee.**

Anche **il mondo dentale** ha bisogno di idee in modo che ogni struttura trovi la propria via per l'efficienza e la redditività nel lungo periodo.



Semplificazione, gestione, razionalizzazione

Come razionalizzare l'acquisto del materiale di consumo ottenendo considerevoli risparmi



Integrazione per la crescita

Strumenti e metodi per costruire il workflow più adatto alle tue necessità



Supporto allo sviluppo

Come sviluppare il proprio business senza salti nel buio e con la piena consapevolezza nei propri mezzi



Formazione applicata

Indispensabile per rendere produttivo e profittevole l'investimento tecnologico effettuato e mettere a regime la propria struttura



Un modello per **costruire** l'eccellenza valorizzando le specificità di ogni struttura.

Abbiamo chiesto in prestito qualche celebre idea...

Sì, abbiamo fatto nostre le parole di quattro celebri pensatori del passato che riteniamo abbiano una grande attualità nel panorama dentale di oggi in cui il vero valore che possiamo trasferire ai nostri clienti è la capacità di accompagnarli nel modo migliore.

Ogni giorno strutture di ogni dimensione sono chiamate ad effettuare scelte che hanno un riflesso immediato e rilevante sulla redditività e la produttività. **Con il nostro modello abbiamo voluto rendere accessibili e riconoscibili quattro aree di competenza nelle quali il nostro supporto può davvero fare la differenza.**



Max Planck

Iniziatore della fisica
quantistica



Aristotele

Padre del
pensiero filosofico
occidentale



Charles Darwin

Fondatore
del pensiero
evoluzionistico



Gregor Mendel

Fondatore
della genetica
moderna



Semplificazione, gestione, razionalizzazione

Acquistare materiali di consumo risparmiando

Costruire redditività (e sviluppo) ad ogni acquisto



Max Planck è riuscito a semplificare la visione dell'universo riducendola ad un singolo quanto, una sorta di unità fondamentale. Nel quotidiano del mondo dentale questi "mattoni" sui quali costruire lo sviluppo sono i tanti acquisti di materiali, spesso fatti in modo non strutturato e raramente con criteri di efficienza operativa. Per questo abbiamo realizzato SGR, il prodotto finalizzato all'incremento della "convenienza", che semplifica ed arricchisce di valore aggiunto la gestione dell'approvvigionamento della merce, secondo principi di efficacia ed efficienza nel rispetto delle caratteristiche organizzative e dimensionali del cliente.

1. **Analisi ed ottimizzazione dei consumi**
2. **Gestione semplificata dell'approvvigionamento**
3. **Condizioni commerciali speciali, personalizzate, riservate e misurazione oggettiva del risparmio ottenuto**



A stylized, high-contrast portrait of Max Planck. The image is composed of bold, geometric shapes in shades of orange, yellow, and blue. Planck's face is the central focus, with his eyes, nose, and mustache clearly defined by the interplay of these colors. He is wearing a suit jacket and a tie. The background features concentric orange circles and abstract blue shapes that suggest movement or light waves. The overall style is modern and graphic.

Max Planck

Iniziatore della fisica quantistica

È impossibile costruire un motore
che lavori continuamente e
produca dal nulla lavoro

Cos'è SGR System?

○ Semplificazione, gestione, razionalizzazione

SGR è l'insieme dei servizi che i nostri clienti hanno a disposizione per acquistare i prodotti che commercializziamo. Accedendo ai nostri sistemi ed entrando in contatto con il personale commerciale e con i nostri product manager, i nostri clienti possono contare su un sistema coordinato di mezzi e tecnologie pensato per rendere più semplice e conveniente effettuare **acquisti di materiali di uso quotidiano**.

○ 1. Analisi ed ottimizzazione dei consumi

Creare valore nell'immediato e nel lungo periodo mediante l'uso razionale della tecnologia, analisi big-data per rendere più veloce e produttiva l'attività di approvvigionamento di materiali individuando il set prodotti più adatto.

○ 2. Gestione semplificata dell'approvvigionamento

Scegliete la soluzione più adatta alle vostre esigenze:

Sistemi di MKTG Automation gestiti dai nostri commerciali. Le nostre APP e il nostro sito web per lo staff dello studio dentistico e per il personale del laboratorio odontotecnico.



SLAPP sistemi di MKTG automation gestiti da agente commerciale



Clapp App per lo studio dentistico



CLabo App per il laboratorio odontotecnico



Clapp PRO Web app dedicata alle strutture ad alta complessità



Sito web www.bquadro.it dotato di funzioni B2B avanzate



○ 3. Misurazione oggettiva del risparmio ottenuto (in valore assoluto)

○ A chi è rivolto

Studi odontoiatrici e laboratori odontotecnici

SGR è pensato per il lavoro di tutti i giorni.
Attraverso 3 passi si raggiunge un risparmio concreto.

Cliniche e strutture complesse

Canali specifici sono dedicati a grandi operatori che lavorano nel contesto di accordi quadro e con metodologie avanzate di accesso e interscambio di dati. Con **ClappPRO Bquadro** è l'interlocutore ideale di strutture ad elevata complessità organizzativa.

○ Strumenti e metodi

➤ 1. Analisi dei consumi

2. Definizione set del materiale acquistato e verifica periodica

3. Misurazione oggettiva del risparmio attraverso:

- Verifica ed autorizzazione centralizzata degli approvvigionamenti
- Statistiche del materiale acquistato e verifica dei budget di consumo
- Sistemi di caricamento a magazzino automatici e di connessione gestionale
- Sistemi analitici per suggerimenti predittivi (ottimizzazione magazzino)
- Gestione budget di acquisto per studio/clinica
- Controllo costante del materiale acquistato in rapporto alla produzione

➤ Condizioni commerciali speciali, personalizzate e riservate

- Condizioni commerciali ed accordi annuali
- Analisi costante del livello di soddisfazione sulla convenienza
- Misurazione del risparmio (in valore assoluto)

Sempre a disposizione per tutti, tutorial e contenuti pensati per far crescere il vostro staff e migliorare il vostro lavoro quotidiano;
schede di sicurezza e istruzioni d'uso
sempre a portata di mano e monitoraggio costante della disponibilità dei prodotti.

**Piattaforma
professionale per
l'approvvigionamento B2B**

**Sistemi di marketing
automation gestiti dai
nostri commerciali**



**Il catalogo multimediale
più grande d'Europa**

Integrazione per l'evoluzione

Strumenti e metodi per costruire insieme
il tuo workflow

Con InteGrow adattarsi al mercato che cambia è più facile

Darwin osservò che sulle isole Galapagos, a differenza di tutti gli altri luoghi della terra, esistevano e prosperavano iguane adattate alla vita marina. Questo perché furono in grado di **adattarsi ed evolvere** fino all'apice della catena alimentare nella loro nicchia ecologica. Ispirandoci al modello naturale abbiamo immaginato come riuscire ad **accelerare il processo di adattamento al cambiamento tecnologico**.

Abbiamo quindi creato **InteGrow il prodotto utile allo sviluppo tecnologico/procedurale delle strutture odontoiatriche ed odontotecniche** secondo principi di efficacia e efficienza nel rispetto delle peculiarità della struttura stessa.

● Diagnostica
tridimensionale



● Progettazione
Chirurgico-Protesica



● Intervento clinico
implantare



● Protesi digitale
CAD-CAM e
3D printing





Charles Darwin

Fondatore del pensiero
evoluzionistico

Solo gli organismi meglio adattati
al proprio ambiente hanno la
possibilità di svilupparsi

Cos'è InteGrow?

○ Un team di esperti per il vostro flusso digitale

È il prodotto erogato da Bquadro in grado di accompagnare nello sviluppo digitale odontoiatri ed odontotecnici attraverso il supporto di persone altamente specializzate, procedure collaudate, tecnologie di avanguardia.

○ Obiettivi

Fornire un **supporto di competenza necessario all'implementazione di un flusso di lavoro digitale** calato sulle esigenze specifiche di ogni struttura. **Accompagnare il cliente in una crescita strutturale e professionale**, per proiettarlo nel presente e nel futuro, soddisfacendo le sue esigenze di efficienza ed efficacia.



**Sviluppo tecnologico
delle strutture
odontoiatriche ed
odontotecniche**

○ A chi è rivolto

Per tutti gli operatori del settore dentale

InteGrow offre un accesso personalizzato e modulare ai servizi di pre-vendita, consulenza, implementazione, formazione e gestione dei progetti di innovazione tecnologica. Per questo e con diverse metodologie operative **InteGrow è la scelta ideale per studi, laboratori, cliniche e network di qualsiasi dimensione.**

○ Strumenti e metodi

> Step attuativi

1. Analisi situazione esistente e definizione del punto di arrivo
2. Pianificazione del percorso e degli step evolutivi
3. Formazione applicata, specifica e coerente per il raggiungimento dell'autonomia operativa (attraverso 4TSystem)



Esempio

Analisi situazione esistente e definizione punto di arrivo



Esecuzione di una
cone beam



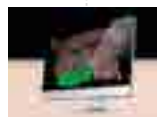
Match cone beam e
scansione digitale con
fresaggio in house

Pianificazione del percorso e degli step evolutivi

INTEgrow
Your Digital Workflow

Installazione, scolarizzazione
e formazione applicata
custom made

Step evolutivo



Chirurgia guidata

> Tecnologie di riferimento gestite dai professionisti Integrow

- Sistemi diagnostici 3D
- Sistemi di scansione intra ed extraorali
- Software progettazione e co-diagnostici
- Sistemi di 3D printing
- Sistemi chirurgico implantari
- Sistemi di produzione CAD-CAM

Formazione applicata

Trasferimento di competenze per
un rapido ritorno dell'investimento

La conoscenza per padroneggiare la scienza

La formazione applicata e strutturata è la chiave per convertire immediatamente ogni acquisto tecnologico in investimento produttivo. Grandi innovazioni della tecnologia come il flusso digitale richiedono però competenze trasversali che presuppongono una visione d'insieme delle infrastrutture e del processo produttivo.

La figura di un tutor diventa quindi fondamentale per comprendere come la complessità possa diventare una potenzialità quando una nuova tecnologia si integra in un contesto già esistente e funzionante.





Aristotele

Padre del pensiero
filosofico occidentale

La cultura è un ornamento
nella buona sorte ma un
rifugio nell'avversa

Cos'è 4T System?

○ Formazione applicata

4T System è un sistema di formazione integrata a supporto del professionista che si avvicina al mondo digitale. Integra, completa e definisce l'apprendimento del professionista con obiettivi chiari e condivisi. Viene erogata direttamente o solo sotto stretto controllo di InteGrow attraverso partners.

Supporto formativo
avanzato per le
soluzioni InteGrow

○ Obiettivi

Accelerare il time-to-profit e il ritorno dell'investimento connesso all'acquisto di tecnologia inerente al flusso di lavoro digitale, mediante la formazione applicata erogata da tecnici e professionisti di alto profilo.

Trasferire la
cultura del flusso
di lavoro digitale



“... formazione
applicata ...”

○ Strumenti e metodi



1. Training applicativi in aula/on-line

- Sistemi diagnostici 3D
- Sistemi scansione intra-extraorale
- Software gestione flusso digitale
- Sistemi CAD-CAM chairside e labside
- Video applicativi
- Webinar



2. Personal training on-site

- Sistemi diagnostici 3D
- Sistemi scansione intra-extraorale
- Software gestione flusso digitale
- Sistemi CAD-CAM chairside e labside
- Sistemi chirurgici



3. Tips & tricks session on-site

- Sistemi scansione intra-extraorale
- Software gestione flusso digitale
- Sistemi CAD-CAM chairside e labside
- Sistemi chirurgici

La trasmissione di caratteristiche dominanti determina **lo sviluppo di un individuo**

Trasferire i caratteri dominanti

L'analogia tra il mondo naturale e un progetto imprenditoriale, come lo sono la professione odontoiatrica e il laboratorio odontotecnico, porta a pensare alle aziende come ad organismi viventi che nascono e si sviluppano. Il patrimonio genetico di queste però non è determinato in modo rigido dalla nascita, ma può venire rafforzato diventando motore e sostegno ai progetti di sviluppo. Su questi presupposti abbiamo creato Develo, un prodotto pensato per accelerare il raggiungimento degli obiettivi aziendali mediante l'accesso a competenze, servizi e strumenti che consentano uno sviluppo sicuro e consapevole. Senza salti nel buio.





Gregor Mendel

Padre della genetica
moderna

Supporto allo sviluppo
Supporto agli obiettivi di
business della vostra struttura

Cos'è Develo?

Develo è il prodotto, erogato da Bquadro, indispensabile allo sviluppo dello studio dentistico e del laboratorio odontotecnico dal punto di vista delle logiche di impresa nel rispetto delle peculiarità ed in coerenza agli obiettivi di business della struttura stessa.

Strutture
odontoiatriche ad
alta complessità.
Pluristudio.
Pluricliniche.

Studi odontoiatrici
e laboratori
odontotecnici

Obiettivi

Sostenere il cliente attraverso forme innovative di supporto alla cultura imprenditoriale con l'obiettivo di dare una spinta espansiva alla propria attività.

Strumenti e metodi

> 1. Supporto allo sviluppo

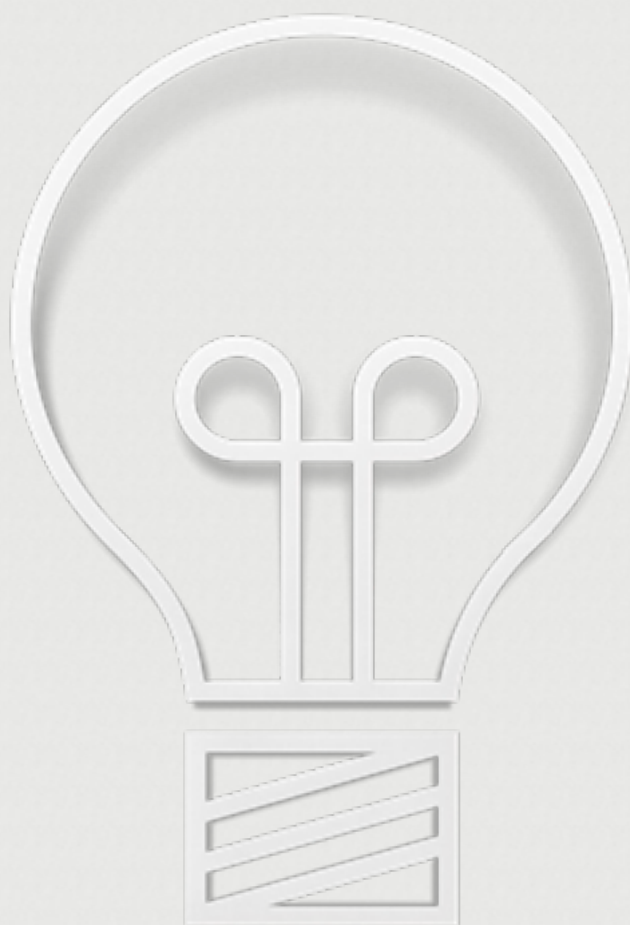
- Educazione di impresa in odontoatria
- Educazione di impresa in odontotecnica
- Formazione Clinic Management per gli studi

> 2. Supporto alle scelte

- Servizio di progettazione e look-&-feel
- Analisi degli spazi fisici e afflusso pazienti
- Valutazione location
- Servizi on-line di consulenza legale e fiscale
- Consulenze societarie

> 3. Supporto alla crescita

- Sistemi finanziari di accelerazione di impresa
- Supporto all'individuazione, ricerca e ottenimento di strumenti di finanza agevolata.



Idee

Idee

che costruiscono,
strumenti che realizzano



Il panorama del settore dentale è estremamente variegato e proprio per le sue tante sfaccettature esiste la possibilità di spostare la competizione tra le strutture da una battaglia sui prezzi ad una stimolante e produttiva occasione di specializzazione. Secondo noi ogni struttura ha quindi nelle proprie particolarità un'opportunità di differenziarsi. Non crediamo esistano ricette generali quanto piuttosto la necessità di declinare l'esperienza e la conoscenza alle singole realtà. Per questo parallelamente all'offerta tradizionale di Bquadro abbiamo creato quattro aree di competenza, quattro entità che preferiamo chiamare "prodotti" per far comprendere quale sia stato il nostro intento di renderle fruibili e accessibili. La nostra risposta al grande cambiamento in atto nel mondo dentale sono quindi quattro idee.

Quattro idee rivoluzionarie.

www.bquadro.it

La composizione dei servizi e delle offerte ad essi relativi sono soggetti a variazione senza obbligo di preavviso e non sono quindi da considerare validi a livello contrattuale. Il titolare delle informazioni realizzate su questo supporto declina ogni responsabilità per eventuali danni derivanti dall'utilizzo delle informazioni qui riportate ivi compreso per non correttezza, mancanza o errori eventualmente presenti. Tutti i diritti sono riservati.



Sviluppo

Conoscenza

Adattabilità

Semplificazione